



So much better in chocolate spreads...

VACATURE JUNIOR ACCOUNTMANAGER (36 UUR)

Ben jij een commerciële starter met een internationale blik? Wil jij klanten buiten Europa enthousiasmeren voor onze (h)eerlijke chocoladepasta's en jezelf ontwikkelen binnen een dynamisch salesteam? Dan zijn wij op zoek naar jou!

Wie zijn wij?

Brinkers Food is een internationale producent van hoogwaardige conventionele en biologische chocoladepasta's. Ons bedrijf, opgericht meer dan 135 jaar geleden, is gevestigd in Enschede. Met een toegewijd en gemotiveerd team werken wij dagelijks aan een breed assortiment innovatieve chocoladepasta's. Dankzij onze hoge productkwaliteit, innovatiekracht en de groeiende populariteit van biologische voeding, hebben wij de afgelopen jaren een sterke groei doorgemaakt.

Wat ga je doen?

Als Junior Accountmanager maak je deel uit van ons Sales- en Marketingteam. Je richt je op markten buiten Europa. Je werkt met importeurs, distributeurs en retailers en groeit onder begeleiding van ervaren collega's door naar een zelfstandige rol. Je taken omvatten onder andere:

- Onderhouden en uitbouwen van relaties met bestaande klanten, importeurs en distributeurs buiten Europa;
- Opvolgen van leads en aanvragen, opstellen van offertes en begeleiden van orders van aanvraag tot levering;
- Afstemmen met Planning, Logistiek en Kwaliteit over exportdocumentatie, certificeringen en etiketteringseisen per land;
- Actieve deelname aan internationale beurzen (gemiddeld 3 keer per jaar);
- Onderzoeken van nieuwe markten en groeikansen en deze samen met de International Sales Manager vertalen naar concrete acties;
- Bijhouden van klantgegevens, pipeline en verkoopcijfers in ons CRM en rapporteren aan de International Sales Manager.

Wat breng jij mee?

- Afgeronde hbo- of wo-opleiding.
- Affiniteit met en enige ervaring in FMCG of export (bijvoorbeeld via een stage of bijbaan) is een pré.
- Affiniteit met internationale handel en oprechte interesse in andere culturen en handelsgebruiken.
- Je bent leergierig, resultaatgericht en hebt een passie voor verkopen.
- Je bent communicatief sterk, nauwkeurig en houdt van aanpakken.
- Je bent bereid om af en toe te reizen.
- Je beheerst de Nederlandse en Engelse taal uitstekend. Kennis van extra talen is een pré.

BRINKERS FOOD B.V.

MARSSTEDEN 58 · 7547 TD ENSCHEDE · P.O. BOX 765 · 7500 AT ENSCHEDE · THE NETHERLANDS
T +31 (0)53 428 27 25 · F +31 (0)53 428 27 35 · WWW.BRINKERS.COM · INFO@BRINKERS.COM



So much better in chocolate spreads...

Wat kun jij verwachten?

- Een uitdagende startersfunctie binnen een enthousiast en gedreven salesteam met een goed inwerkprogramma en persoonlijke begeleiding.
- Volop ruimte om te groeien in verantwoordelijkheid en in eigen markten.
- Een werkweek van 36 uur met de mogelijkheid om 1 dag per week vanuit huis te werken.
- Aantrekkelijke secundaire arbeidsvoorwaarden, zoals een sport-/fitnessplan, een fietsplan en toegang tot FC Twente-wedstrijden.
- Dagelijks biologisch fruit op kantoor.

Enthousiast? Solliciteer nu!

Stuur dan je sollicitatie met CV naar personeelszaken@brinkers.com.

Voor meer informatie kun je contact opnemen met Natascha van Ulzen (HR Adviseur): 053-4282725.

We kijken uit naar jouw reactie!

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.

BRINKERS FOOD B.V.

MARSSTEDEN 58 · 7547 TD ENSCHEDE · P.O. BOX 765 · 7500 AT ENSCHEDE · THE NETHERLANDS
T +31 (0)53 428 27 25 · F +31 (0)53 428 27 35 · WWW.BRINKERS.COM · INFO@BRINKERS.COM