



So much better in chocolate spreads...

VACATURE ACCOUNTMANAGER – 36 UUR

Ben jij commercieel gedreven, internationaal georiënteerd en krijg jij energie van het opbouwen van sterke klantrelaties? Wil je werken in een ambitieus team én bijdragen aan de wereldwijde groei van onze (h)eerlijke chocoladepasta's? Dan maken wij graag kennis met jou.

Wie zijn wij?

Brinkers Food is een internationale producent van hoogwaardige conventionele en biologische chocoladepasta's. Al meer dan 135 jaar ontwikkelen en produceren wij vanuit Enschede innovatieve producten voor klanten wereldwijd. Met een betrokken team werken wij dagelijks aan kwaliteit, innovatie en duurzaamheid. Dankzij onze sterke marktpositie en de groeiende vraag naar biologische en veganistische levensmiddelen blijven wij internationaal groeien.

Wat ga je doen?

Als Accountmanager maak je deel uit van ons Sales- en Marketingteam. Samen met je collega's ben je verantwoordelijk voor het uitbouwen van bestaande klantrelaties en het realiseren van verdere groei in internationale markten. Je werkzaamheden bestaan onder andere uit:

- Zelfstandig beheren en uitbreiden van klantrelaties;
- Leiden van salestrajecten en voeren van onderhandelingen in verschillende internationale markten;
- Actieve deelname aan internationale beurzen (gemiddeld 3 keer per jaar);
- Signaleren van marktontwikkelingen en commerciële kansen en deze vertalen naar concrete resultaten;
- Rapporteren aan de International Sales Manager en bijdragen aan de verdere ontwikkeling van de internationale salesstrategie.

Wat breng jij mee?

- Hbo werk- en denkniveau (bij voorkeur richting Commerciële Economie of International Business).
- Minimaal 3 jaar werkervaring in de FMCG-sector.
- Ervaring met verschillende internationale markten en handelsculturen is een pré.
- Analytisch, resultaatgericht en een passie voor verkopen.
- Je bent communicatief sterk, denkt in kansen en straalt energie uit.
- Bereidheid om (incidenteel) te reizen.
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, kennis van de Duitse en/ of Franse taal is een pré.

BRINKERS FOOD B.V.

MARSSTEDEN 58 · 7547 TD ENSCHEDE · P.O. BOX 765 · 7500 AT ENSCHEDE · THE NETHERLANDS
T +31 (0)53 428 27 25 · F +31 (0)53 428 27 35 · WWW.BRINKERS.COM · INFO@BRINKERS.COM



So much better in chocolate spreads...

Wat kun jij verwachten?

- Een uitdagende en zelfstandige functie binnen een jong en dynamisch salesteam.
- Een werkweek van 36 uur, met de mogelijkheid om vanuit huis te werken.
- Aantrekkelijke secundaire arbeidsvoorwaarden, zoals een sport-/fitnessplan, een fietsplan en toegang tot FC Twente-wedstrijden.
- Dagelijks biologisch fruit op kantoor.
- Werken binnen een groeiend internationaal familiebedrijf met korte lijnen en veel ruimte voor eigen initiatief.

Enthousiast? Solliciteer nu!

Stuur dan je sollicitatie met CV naar personeelszaken@brinkers.com.

Voor meer informatie kun je contact opnemen met Natascha van Ulzen (HR Adviseur): 053-4282725.

We kijken uit naar jouw reactie!

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.

BRINKERS FOOD B.V.

MARSSTEDEN 58 · 7547 TD ENSCHEDE · P.O. BOX 765 · 7500 AT ENSCHEDE · THE NETHERLANDS
T +31 (0)53 428 27 25 · F +31 (0)53 428 27 35 · WWW.BRINKERS.COM · INFO@BRINKERS.COM